



## ИГОР ЛАЗАРЕВИЋ

### Пословни саветник | Предавач | Ментор

Оснивач:	Didi Advisory – Consulting & Education
Суоснивач:	High-Performance Leadership програм
Менаџер развоја:	Srem-Cath (медицински стартап) BioReg Services (медицинска регулатива)
Предавач:	Мокрогорска школа менаџмента Business Academy и Internet Academy
Аутор:	Наша мрежа, Моја фирма, Информатор
Председник:	Удружење „Сви за науку“



Игор Лазаревић је искусни ментор и консултант са више од 25 година искуства у раду са стартапима, компанијама и организацијама у раним фазама раста и трансформације.

Као ментор у раним фазама развоја, помаже стартап тимовима да од идеје дођу до валидираног и одрживог пословног модела, уз јасну структуру, функционалну тимску динамику и квалитетно одлучивање у условима неизвесности.

Подржава тимове кроз цео рани развојни циклус – валидацију идеје, дизајн пословног модела, подизање нивоа технолошке спремности, доказ концепта (PoC), развој прототипа и MVP-ја, као и идентификацију Problem/Solution и Product/Market fit-a и Go-to-Market стратегије. Посебан фокус ставља на смањење ризика у раним фазама, јачање оснивачких управљачких капацитета и одговорно коришћење инвестиционих средстава.

Игор има 10+ година искуства у стартап екосистему, а неки од стартапа са којима сарађује су EM-CATH (уринарни катетер), GameGrid (гејминг), MatchAbout (умрежавање), рани развој регенеративне козметике, иновативна суплементација и AI стоматолошки софтвер.

Игор има дугогодишње искуство у менторисању тимова и руководиоца SME, укључујући и учешће у програму Mentor the Young. У оквиру своје компаније, пружа услуге индивидуалног и тимског менторства. Тренутно развија специјализован програм лидерства.

Игор пружа менторску и стручну подршку у следећим областима::

#### Стратешки развој:

- Креирање и имплементација стратегије
- Дизајн и валидација пословног модела
- Валидација идеја, PoC и MVP развој
- Подизање технолошке спремности
- Стратегија уласка на тржиште (G2M)
- Одлучивање у условима неизвесности
- Усклађивање оснивача и тима
- Припрема за инвестиције

#### Оперативна ефикасност:

- Развој лидерства и тимова
- Организациона структура и култура
- Финансијско планирање и контрола
- Маркетинг, продаја и брендирање
- Оптимизација процеса и система
- Управљање пројектима и ризиком
- Мерење учинка и постављање KPIs
- Оснивање фирме и обука тима

**Референтни сектори:** широк спектар индустрија и система, са фокусом на биомедицину, фармацију, Med-Tech, производњу, ICT, пољопривреду, B2B/B2C, професионалне услуге, FMCG, медије, регулативу, јавни и научни сектор, трансфер технологије и VC фондове.

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/igorlazarevic/>



## IGOR LAZAREVIĆ

### Management Consultant | Lecturer | Mentor

Founder:	Didi Advisory – Consulting & Education
Co-founder:	High-Performance Leadership program
BD Manager:	Srem-Cath (medical startup) BioReg Services (medical regulatory)
Lecturer:	Mokrogorska School of Management Business Academy & Internet Academy
Author:	Naša mreža, Moja firma, Informator
President:	Association “All for Science”



Igor Lazarević brings 25+ years of consulting & mentorship expertise to startups and companies seeking sustainable growth, mature team structures, and strategic decision-making frameworks.

As an early-stage mentor, he helps startup teams move from idea to validated business model with clear structure, strong team dynamics, and sound decision-making under uncertainty.

He supports teams through the entire early development cycle – idea validation, business model design, raising technology readiness levels, proof of concept (PoC), prototype and MVP development, as well as identifying Problem/Solution and Product/Market fit and Go-to-Market strategy. He places special focus on reducing early-stage risks, strengthening founder management capabilities, and responsible use of investment funds.

Igor has over 10 years of experience in the startup ecosystem. Some of the startups he has worked with include EM-CATH (urinary catheter), GameGrid (gaming), MatchAbout (networking), early-stage regenerative cosmetics, innovative supplements, and AI-based dental software.

He has mentored numerous startup and SME teams and its' leaders, including participation in the Mentor the Young program. His company delivers both individual and team mentoring services, and he is currently developing a specialized leadership development program.

He provides tailored mentoring for leaders and teams, covering::

#### Strategic Development

- Strategy creation and implementation
- Business model design and validation
- Idea validation, PoC and MVP development
- Technology readiness level advancement
- Go-to-Market and market access strategy
- Market positioning and partnerships
- Decision-making under uncertainty
- Investment readiness preparation

#### Operational Excellence

- Leadership and team development
- Organizational structure and culture
- Financial planning and control
- Marketing, sales and branding
- Process and system optimization
- Project and risk management
- Performance metrics and KPIs
- Company setup and team onboarding

**Reference sectors:** A wide range of industries and systems, with a focus on biomedicine, pharmaceuticals, Med-Tech, manufacturing, ICT, agriculture, B2B/B2C, professional services, FMCG, media, regulation, public and scientific sectors, technology transfer, and VC funds.

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/igorlazarevic/>