



Министарство просвете,
науке и технолошког развоја

SMART
START

РЕПУБЛИКА СРБИЈА
ФОНД ЗА
ИНОВАЦИОНУ
ДЕЛАТНОСТ



ЛУКА ПРИШУЊАК

ЕКОСИСТЕМ ФАЦИЛИТАТОР *SWISSCONTACT*
БИЗНИС ДИЗАЈНЕР *ICT HUB*



Лука је од 2014. године у стартап свету, када је постао први запослени у нашем успешном стартапу *FishingBooker*. Последњих пет година ради за *Swisscontact* на пројекту који развија домаћу стартап заједницу, и у склопу ког је имао прилику да ради са преко 150 фирми из готово свих индустрија. Његов фокус је *Customer Development*, који представља начин на који се валидира пословна идеја и долази до првих клијената.

Последње 3 године је активан и у пољу корпоративних иновација где подржава традиционалне бизнисе и помаже им да усвоје нове технологије и уведу их у своје пословање. Ово искуство му је помогло да боље разуме процесе унутар корпорација и самим тим припреми стартапе са којима ради да продају своје производе тим истим корпорацијама.

Лукина специјализација јесте процес валидације, и са тимовима највише ради на проналажењу *problem-solution* и *product-market fit*-а. Процес налажења првих тестера и корисника, и прилагођавање производа потребама тржишта јесте резултат Лукиног рада са тимовима.

Референтни сектори: SaaS, банкарски сектор, грађевински сектор, B2B

Linkedin: <https://rs.linkedin.com/in/lukaprisunjak>

LUKA PRIŠUNJAK

ECOSYSTEM FACILITATOR *SWISSCONTACT*
BUSINESS DESIGNER *ICT HUB*



Luka has been in the startup world since 2014, when he became the first employee in our successful startup FishingBooker. For the last five years he has been working for Swisscontact on a project that develops the domestic startup community, and as part of which he has had the opportunity to work with over 150 companies from almost all industries. His focus is Customer Development, which is the way to validate a business idea and reach the first clients.

For the last 3 years, he has, also, been active in the field of corporate innovation, where he supports traditional businesses and helps them adopt new technologies and introduce them into their business. This experience has helped him better understand the processes within corporations and thus prepare the startups he works with to sell their products to those same corporations.

Luka's specialization is the validation process, and he mostly works with teams on finding problem-solutions and product-market fit. The process of finding the first testers and users and adapting products to market needs is the result of Luka's work with teams.

Reference sectors: SaaS, banking sector, construction sector, B2B

Linkedin: <https://rs.linkedin.com/in/lukaprisunjak>